



Políticas, Términos y Condiciones.

Todo nuevo afiliado directo deberá registrarse en la plataforma de la compañía COLOMBIAN COFFEE 365 SAS y realizar una compra de una caja de producto COFFEE LATIN 365 por valor de \$90.000 pesos precio público IVA incluido, para la activación de la membresía. Esta persona debe de estar de acuerdo con las políticas, términos y condiciones de la compañía, en la cual adquiere como compromiso realizar una compra mensual de un producto COFFEE LATIN 365 con valor de precio Público, para esta activo; y estar moviendo mínimo 10 cajas en el mismo mes, a fin de demostrar su compromiso comercial, esto a su vez nos permite pagar las comisiones establecidas por la compañía que van desde el 15% al 30%.

Envíos de los productos físicos a los afiliados y clientes.

Después de haber realizado la compra del o de los productos de la compañía COLOMBIAN COFFEE 365 SAS, realizaremos el envío del producto por medio de mensajería terrestre a cualquier lugar del Territorio Nacional Colombiano.

Con el objetivo de dar cumplimiento al buen servicio, por medio del sistema de compras o tienda virtual de la compañía COLOMBIAN COFFEE 365 SAS, usted podrá elegir la empresa de mensajería de su preferencia, siempre y cuando la empresa que elija cubra el sector donde usted se encuentre, el sistema le cotizará a través de unos valores establecidos por las mismas empresas de mensajería y se le sumará al valor de la compra.

La compañía lo despachará y le enviará la guía por medio de correo electrónico o WhatsApp para que usted lo esté rastreando y supervisando. En este punto ya la empresa ha cumplido con su función principal que es despachar el producto, su compromiso es estar al tanto del seguimiento del producto a través de la guía que previamente le hemos enviado y reportar

a la compañía COLOMBIAN COFFEE 365 SAS al momento de recibirlo. En caso de que el producto se demore o no te llegue, es tu deber comunicarte con la empresa de mensajería. Si a la hora de recibir el producto COFFEE LATIN 365 la presentación está en mal estado, no hay inconveniente siempre y cuando el contenido este en perfectas condiciones, se sugiere no recibirlo si llega incompleto, destapado o reventado y realizar la revisión del mismo delante del mensajero o repartidor, con el objetivo de hacer la devolución si es el caso y dejando constancia el motivo por el cual no recibió el producto.

Si el producto no lo alcanzas a reclamar o te lo llevaron varias veces a tu dirección de domicilio y no fue posible la entrega, por consecuencia el producto es regresado a su origen. Si deseas recuperarlo, deberás correr con los gastos cobrados por devolución de mercancía que se generen por medio de la empresa de mensajería, más el nuevo costo de reenvió.

Sistema de comercialización directa.

Cuando el sistema lo haya habilitado como nuevo afiliado directo de la compañía COLOMBIAN COFFEE 365 SAS, podrá comercializar nuestros productos COFFEE LATIN 365 (CREMA, LIGERO Y CLÁSICO) con un margen de rentabilidad del 15% al 30%. Cabe anotar que en los Términos y condiciones que usted aceptaría, se obliga a mantener unas ventas mensuales superiores a 10 cajas, esto con el fin de protegerlo a usted de tener en nuestro sistema personas que hacen todo el proceso de registro solo para comprar productos con el precio de distribuidor mayorista; estas 10 cajas serán del volumen de la red que usted construya (no tienen que ser compras personales) para sostener el rango inicial, a medida que aumente la comercialización de cajas mensuales en su organización, su rango aumentará.

El sistema depurará a afiliados directos que no cumplan con esta meta establecida en el lapso de 3 meses consecutivos, para retornar nuevamente tendrá que justificar ante la compañía el caso de manera detallada por el cual no pudo cumplir la meta, caso que será revisado por el área encargada que determina los pasos a seguir. Si no lo hace, perderá el código empresarial que lo identifica como Afiliado directo y quedará con un código de cliente registrado, el cual, lo habilita solamente para comprar el producto de su consumo personal, perdiendo así, los demás beneficios

adquiridos en el transcurso de ese tiempo, y las personas que haya alcanzado a registrar como Afiliado Directo pasarán a ser directas de su patrocinador por medio de una compresión dinámica.

La compañía “COLOMBIAN COFFEE 365 SAS”, abre la posibilidad de generar espacios de comercialización de sus productos COFFEE LATIN 365 (CREMA, LIGERO Y CLÁSICO) con extracto de GANODERMA LUCIDUM, a través de la comercialización directa. Para generar confianza y transparencia tanto para Afiliados Directos como para nuestros consumidores en general, hemos establecido unas normas y procedimientos, las cuales se deberán de cumplir de manera estricta y permanente.

A continuación, daremos un ejemplo explicativo sobre el funcionamiento de la plataforma de liquidación residual, la cual pondremos a disposición de Afiliados, empresarios e inversionistas.

Para desarrollar el negocio, lo hemos enfocado en la comercialización directa de nuestro producto COFFEE LATIN 365 a precio Público (\$90.000) y en el pago de comisiones o descuentos en la compra que van desde el 15% al 30%.

En este ejemplo se detalla cómo se liquidan las comisiones:

Todo nuevo Afiliado Directo ingresa a la compañía COLOMBIAN COFFEE 365 SAS haciendo una compra de un producto COFFEE LATIN 365 (CREMA, LIGERO O CLÁSICO) a precio Público por valor de \$90.000 pesos IVA incluido y cada mes debe de hacer una activación que consiste en comprar una caja de producto a precio Público, esto le permitirá estar activo para comprar (a precio de mayorista con descuento) y recibir comisiones ese mes de acuerdo a sus ventas y porcentaje en el que se encuentre, y de esta manera estará comprometido de superar la comercialización mínima de 10 cajas por mes, esto con el fin de garantizarle los máximos porcentajes e ingresos residuales.

Nota: el mínimo de comercialización es de 10 cajas por mes y aplica solamente para los 3 primeros meses, a partir de la fecha de la afiliación. Esta dinámica nos permitirá analizar y evaluar el compromiso adquirido para desarrollar dicha actividad comercial y a su vez, apoyarlo en el proceso de alcanzar rangos superiores y fidelización de nuevos clientes, de no ser así, el sistema lo pondrá en proceso de revisión por parte del área encargada antes de ser depurado.

Usted como Afiliado Directo puede construir una base de clientes registrados, clientes preferenciales, afiliados directos, afiliados externos, además de realizar compras intermedias con descuento dependiendo el rango o porcentaje en el que se encuentre, a través de nuestra plataforma, esta le permitirá visualizarlos de manera directa y verificar cada vez que se efectúe una compra de producto, sin necesidad de que usted este presente. El sistema le mostrará en su oficina virtual o Back Office, el desarrollo de ventas de toda su organización.

Si uno o varios de sus clientes registrados se quiere codificar como cliente preferencial o como Afiliado Directo, lo tendrán que hacer bajo el código de quien lo refirió, así dejará de ser cliente registrado para convertirse en cliente preferencial o Afiliado directo de nuestra Compañía, quien tendrá que ajustarse a las normas establecidas para todos los miembros del sistema de distribución directa con código empresarial. Esto con el fin de garantizar un residual permanente para todos.

En el momento que, por alguna razón, alguno de los Afiliados Directos decida de manera voluntaria no continuar con la compañía y ya tenía una organización de clientes consumidores, automáticamente pasarán a ser afiliados directos del código anterior por compresión dinámica y de esta forma no afectará al cliente consumidor.

Primera forma de comisionar como Afiliado Directo.

Al registrarse como Afiliado Directo en primera instancia, adquieres el rango de “ESTANDAR DEL 15%”, En esta primera forma, afiliando solo clientes registrados y clientes preferenciales podrás obtener beneficios por las compras que ellos realicen en el mes. Si un cliente registrado, compra un producto COFFEE LATIN 365 a precio público, la compañía COLOMBIAN COFFEE 365 SAS a usted le pagará una comisión dependiendo el rango en el que estés, para este caso sería del 15% sobre los \$90.000 pesos que ese cliente registrado compró (Cabe aclarar que el cliente registrado no quiere participar de la actividad comercial, solo quiere consumir nuestro producto), adicional se te pagará un bono que va desde un 5% hasta un 10% dependiendo el rango en el que estés, para este ejemplo un 5% adicional sobre el valor que le queda a la compañía. Si es un Cliente Preferencial, este

cliente debe realizar en el mes una compra de una caja a precio público (\$90.000) y en la segunda compra, la compañía le otorga a ese cliente preferencial un descuento del 15% en adelante, y a usted por haber afiliado este cliente preferencial, la compañía le pagará una comisión por su primera compra, en este caso del 15% sobre los \$90.000 pesos, adicional el 5% de bonificación por el valor que le queda a la compañía y otra bonificación que va desde un 5% hasta un 10% dependiendo su rango, sobre la segunda compra que este cliente preferencial realiza con el descuento que le otorgó la compañía del 15% sobre los \$90.000 que sería de (\$76.500).

Segunda forma, Compras personales para comercializar:

Registrándote en la compañía COLOMBIAN COFFEE 365 SAS obtienes unos rangos y porcentajes que van de un “Estándar del 15%” hasta un “SUPERIOR LATÍN del 30%”, con los cuales puedes comprar productos COFFEE LATIN 365 (CREMA, LIGERO O CLÁSICO) con descuento y comercializarlos con los precios sugeridos al público de \$90.000 pesos IVA incluido. Esto te genera un beneficio de comisión rápida debido a que compras con descuento y vendes sin intermediarios a precio público de \$90.000 pesos.

Tercera forma, Registro y activación de Afiliados Directos.

Cuando registras un nuevo afiliado directo y se realiza la compra de un producto por primera vez de COFFEE LATIN 365 por valor de \$90.000 pesos IVA incluido para activarlo en la organización, usted recibe una comisión dependiendo el rango en el que tu estés (ESTÁNDAR 15%, PROFESIONAL BÁSICO 20%, PROFESIONAL AVANZADO 25%, o SUPERIOR LATIN del 30%), y cada mes con la activación mensual que los Afiliados Directos deben realizar dependiendo el rango o porcentaje en el que ellos estén, deberán activarse con una (1) caja, dos (2) cajas, tres (3) cajas o cuatro (4) cajas de producto a precio público (\$90.000) para estar activos en el sistema y usted recibe una nueva comisión de esas recompras mensuales.

A los codificados que reciben el nombre de afiliados directos, serán registrados en la plataforma con un código empresarial que los habilita para desarrollar todo tipo de actividades comerciales permitidas en el sistema

de la compañía COLOMBIAN COFFEE 365 S.A.S. entre ellos, registrar a otros afiliados directos.

Cuarta forma, Compras intermedias que realicen tus Afiliados Directos.

Por cada compra personal que realicen tus afiliados directos en el mes (compras intermedias), después de su reactivación mensual que va desde 1 caja hasta 4 cajas dependiendo el rango en el que se encuentre, recibirá una comisión adicional que va desde un 5% a un 10%, esto le permitirá incrementar sus ingresos residuales a final de cada mes.

El sistema calculará y liquidará las comisiones de acuerdo a los porcentajes y el rango de cada afiliado directo.

Quinta forma, Bono de ingreso Residual.

Para activar este bono, usted debe alcanzar el rango o porcentaje de SUPERIOR LATIN del (30%), y así podrás gozar de todas las ganancias generadas por sus afiliados directos que tengan en rango en su primer nivel (1 nivel) y afiliados indirectos en su segundo nivel (2 nivel) que estén activos en la plataforma con el código empresarial, el sistema calculará todos los ingresos obtenidos de manera individual y le pagará un bono del 10% de todas las ganancias de tus afiliados directos con rango, y un 5% de las ganancias de todos los afiliados indirectos del segundo nivel, el cálculo se hace cada fin de mes y es obligatorio estar activo en el sistema.

Sistema Acelerador para alcanzar los rangos o porcentajes superiores

Usted como Afiliado Directo está condicionado a activarse cada mes haciendo la compra de producto COFFEE LATIN 365 a precio público de acuerdo al rango o porcentaje en el que se encuentre. Ejemplo: al 15% una caja, al 20% dos cajas, al 25% tres cajas y al 30% cuatro cajas. Esto aplica para todos los Afiliados Directos y se deben de activar todos los meses con el objetivo de generar residual y también para cobrar residual de forma permanente cada mes.

Los porcentajes se alcanzan fidelizando clientes cada día y asegurándose que queden registrados en la plataforma como su cliente directo, para tal

efecto, es necesario pedirle todos los datos personales y afiliarlo con su respectivo código, el cual lo identifica como cliente registrado, cliente preferencial, afiliado directo, o afiliado externo. De esta forma podrá seguir comprando productos o haciendo el negocio sin necesidad de que usted este presente. Por cada compra que él realice, usted ganará la respectiva comisión que se reflejará en su oficina virtual o Back Office en tiempo real y con el porcentaje en el que usted esté.

Este cliente o afiliado quedará fidelizado con su código y el sistema no le permitirá comprar con un código diferente al suyo, de esta forma le garantizamos a usted fidelizar todos los clientes y afiliados en el sistema, y así aumentar cada día esta base de datos, tanto de clientes registrados y cliente preferenciales como de afiliados directos y afiliados externos, y de esta forma alcanzar el tan anhelado rango “SUPERIOR LATÍN del 30%”.

Camino Rápido para alcanzar el Rango de SUPERIOR LATIN del 30%.

Usted como afiliado directo a creado una red de consumidores de los cuales gana cada vez que compren productos COFFEE LATIN 365 y le serán liquidados de acuerdo al porcentaje en el que se encuentre.

Un afiliado directo puede a su vez registrar a otros afiliados directos que se identifiquen con nuestro sistema y acepten lo términos y condiciones establecidos por la Compañía COLOMBIAN COFFEE 365 SAS. La cual, ha creado un sistema de comercialización directa que le permitirá alcanzar los niveles superiores de forma rápida y efectiva.

Ejemplo:

Usted está al ESTÁNDAR del 15%, y tiene una organización y a su vez quiere acelerar el proceso para alcanzar los rangos superiores, lo puede hacer de la siguiente manera: Si registras a 10 Afiliados Directos en la plata forma, usted alcanzará el rango y porcentaje “PROFESIONAL BÁSICO del 20%” en el pago de todas las comisiones, cuando registres 20 Afiliados Directos en el sistema, alcanzarás el rango y porcentaje “PROFESIONAL AVANZADO del 25%”, y cuando haya registrado el límite establecido de 30 Afiliados Directos, ya estarás calificado al rango y porcentaje “SUPERIOR LATIN del 30%”.

Todos los 30 Afiliados Directos deberán estar activos cada mes realizando una compra que va, de una (1) a cuatro (4) cajas, dependiendo su rango; al 15% una (1) caja, al 20% dos (2) cajas, al 25% tres (3) cajas y al 30% cuatro

(4) cajas. Es importante tener en cuenta de no quedarse solo con 30 Afiliados Directos para mantener el rango del 30%, registra unos cuantos más por si alguno falla y de esta manera conservar el rango alcanzado.

Los pagos de comisiones se realizarán los primeros 10 días de cada mes con una cifra superior a cincuenta mil pesos (\$50.000 pesos). Para estos pagos se debe diligenciar los siguientes documentos: Fotocopia de la Cédula, fotocopia del RUT y cuenta Bancaria Bancolombia (especificar qué tipo de cuenta, corriente, ahorro, o el aplicativo del banco, Ahorro a la Mano).

NOTA: los pagos serán consignados a sus respectivas cuentas bancarias al inicio de cada mes, como se indica en el párrafo anterior; pero dentro del sistema del BackOffice u oficina virtual, podrán dar uso del dinero acumulado en su billetera virtual y realizar dentro del mismo software, transferencias a otras billeteras, compra de producto, activaciones de nuevos afiliados o clientes registrados bajo tu código, e incluso transferir dinero de tu billetera a otras billeteras de cuentas de afiliados que no sean de tu organización.

Atentamente,

ROBINSON GALEANO HENAO

CEO – Mi Emporio Latín SAS

C.C. 6114860

Email: galileog12@hotmail.com



WhatsApp.

+57 3145463938



Correo Electrónico.

colombiancoffee365@gmail.com



Dirección.

Parque Industrial
Tuluá Valle del Cauca